

SettleMint in the press

Donderdag 04 April 2019

Inhoud

- 1) **Liefste dagboek, Knack VIP - 24 Okt. 2018 - Online**
Een jaar lang volgen we het wel en wee van vier start-ups.1. Shape heeft problemen met Nederlanders



Een jaar lang volgen we het wel en wee van vier start-ups. 1. Shape heeft problemen met Nederlanders

Alexandre Wayenberg, de CEO van Shape, heeft onlangs een voorakkoord gesloten met een durfkapitaalfonds in Silicon Valley voor zijn intelligente bodyscanner en weegschaal. Maar echt victorie kraaien doet de naar San Francisco uitgeweken Belg nog niet. "Ik denk wel dat het in orde komt, maar er moeten nog veel zaken worden bekeken. Ons advocatenkantoor is bezig met het voorstel voor de definitieve investeerdersovereenkomst. Onze kandidaat-investeerder is begonnen aan het tweede boekenonderzoek, en dat is zo mogelijk nog grondiger. Elk officieel papier, alles waar we ooit een handtekening onder hebben gezet, willen ze nog eens checken, zodat ze zeker zijn dat er geen problemen opduiken, bijvoorbeeld rond onze intellectuele eigendom."

"Daarnaast hebben we weer enkele knopen kunnen doorhakken voor het definitieve ontwerp van onze bodyscanner. De sensor kop, met betere camera's, staat op punt. De telescopische arm van het toestel moet ook wat langer worden. We hebben problemen om Nederlanders in te scannen. De langste Nederlanders zijn gemiddeld nog 5 procent groter dan de langste Amerikanen." (lacht)

De voorbije maand stond voor de insurtech Qover - een verzekeringstechnologiebedrijf in het start-upjargon - in het teken van de deelname aan beurzen. Eind september was er SuperNova in Antwerpen, waar de Belgische start-upwereld verzamelde en zich aan de wereld presenteerde. "SuperNova is een prima initiatief dat België op de kaart zet als een land met beloftevolle start-ups", oordeelt co-oprichter Jean-Charles Velge. "Zoiets moet België doen om kapitaal aan te trekken en onze start-ups commercieel te laten uitbreiden. De risicokapitaalverschaffers die ik heb gesproken, vonden de organisatie top."

Begin oktober nam Velge deel aan InsureTech Connect, een grote beurs in Las Vegas. "Volledig toegespitst op de insurtech, met meer dan 7500 deelnemers", aldus Velge. "Echt iedereen was er. Insurtechs van over de hele wereld, risicodragers, technologiebedrijven, potentiële klanten. We hebben deelgenomen aan presentaties en panels, veel genetwerkt en commerciële contacten gelegd."

Velges medevenoot Quentin Colmant trok naar Dublin voor de beurs SaaSStock 2018. Velge: "Vooral met de bedoeling te leren hoe je de software as a service -aanpak (software aanbieden als huur- of abonnementsformule, nvdr) het beste toepast. Wat zijn de beste marketingpraktijken in de sector?"

Tussen de beurzen door mochten de oprichters van Qover ook naar de prijsuitreiking van de Scale-up van het Jaar, een organisatie van E&Y. Winnen deden ze niet, maar Qover kwam aan Franstalige kant wel als runner-up uit de bus. "Niet slecht voor een bedrijf dat nog maar twee jaar bestaat", beseft Velge.

Roderik van der Veer, medeoprichter en CTO van de Leuvens blockchainspecialist SettleMint, zit halverwege zijn negen weken durende project in Dubai. De start-up neemt er deel aan het Dubai Future Accelerators-programma, waar overheden en bedrijven een probleem formuleren dat de start-ups oplossen met hun technologie. SettleMint werkt aan een project met Etisalat. SettleMint gebruikt zijn technologie om het getrouwheidsprogramma van die grote telecomoperator uit de Verenigde Arabische Emiraten op blockchain te zetten. "Het is heel uitdagend, omdat we vertrokken van één paragraaf met drie zinnen. Tijdens deze negen weken moeten we uitzoeken wat ze precies willen doen en komen we met verschillende lagen van de organisatie in contact", zegt Roderik van der Veer, die in Dubai vergaderingen overdag afwisselt met software programmeren 's avonds.

Vanaf zijn oprichting bezocht SettleMint buitenlandse beurzen om zijn technologie uit te leggen en potentiële klanten op het spoor te komen. De verkoopstrategie blijkt vruchten af te werpen, want het orderboekje is goed gevuld. "We zijn volop bezig met het opleveren van de projecten die we hebben verkocht", zegt Roderik van der Veer. "We zoeken zeker nieuwe developers, maar als je in DataNews leest dat er 16.000 developers te weinig zijn in België, weet je hoe moeilijk dat is."

Ook op de komende beurzen verwacht hij nieuwe opdrachten. 80 procent van de bedrijven staat nog maar aan het begin van de ontwikkeling van blokketenprojecten, weet Van der Veer. "De hype rond blockchain is wat gaan liggen, maar het echte werk moet eigenlijk nog beginnen."

Bij Fibricheck hebben de afgelopen weken de champagnekurken geknald. Het Limburgse startersbedrijfje haalde deze maand het nieuws toen de Amerikaanse Food and Drug Administration (FDA) zijn app om hartritmestoornissen op te sporen heeft goedgekeurd voor de Amerikaanse markt. "Hoe belangrijk die doorbraak ook is, voor ons blijft het nu gewoon hard werken", zegt medestichter en COO Bieke Van Gorp.

Toch valt de doorbraak moeilijk te overschatten. Het is de eerste keer dat de Amerikaanse geneesmiddelenwaakhond een medische toepassing voor hartmetingen met de smartphone goedkeurt. Voor een Hasselts bedrijf met amper 20 werknemers is dat een fameuze mijlpaal. "Door de FDA-goedkeuring gaat de belangrijke Amerikaanse gezondheidsmarkt open", zegt Bieke Van Gorp. "Op de korte termijn zullen we vooral de toegenomen geloofwaardigheid voelen. Je voelt dat een aantal gesprekken

en onderhandelingen door die erkenning een nieuw elan krijgen."

Fibrichек moet de komende maanden dus op zoek naar mensen om een Amerikaans bruggenhoofd uit te bouwen. Van Gorp: "De Amerikaanse wetgeving vereist dat in gezondheidszaken alle gegevens op Amerikaanse bodem blijven. We moeten daarom ter plaatse een servernetwerk uitbouwen. Op zich zie ik daar weinig problemen in, omdat we daarvoor hoe dan ook samenwerken met een internationale speler. Vooral voor de uitbouw van een lokaal verkoop- en marketingteam moeten we de juiste lokale mensen verzamelen."

Dat soort chauvinisme komt het groeiende bedrijf wel vaker tegen. De wereld van de gezondheidszorg is nu eenmaal vrij protectionistisch ingesteld. In dat verband valt het op dat Fibrichек onlangs heeft besloten een Franse vestiging uit te bouwen. "Dat komt omdat we in onze zoektocht naar technische profielen gemerkt hebben dat er in en rond Parijs een aanbod van de juiste mensen is." Bovendien heeft Frankrijk onlangs de terugbetaling voor medische telemonitoring goedgekeurd.

Bijna gelijktijdig met het nieuws over de FDA-goedkeuring kreeg Fibrichек in Boedapest ook de Venture Award tijdens de uitreiking van de EIT-awards van het European Institute of Innovation and Technology (EIT). Fibrichек houdt er een cheque van 50.000 euro aan over. Was er deze maand dan geen slecht nieuws? "Iedereen leeft hier op een wolk", lacht Van Gorp. "Alleen betekent dat voor onze partners en gezinnen helaas ook dat we niet vaak thuis zijn geweest."

<http://trends.knack.be/economie/magazine/liefste-dagboek/article-normal-1384355.html>

Van Vier