

SettleMint in the press

Donderdag 04 April 2019

Inhoud

- 1) **Liefste dagboek, Trends - 27 Sep. 2018 - Pagina 66**
Een jaar lang volgen we het wel en wee van vier start-ups.

Een jaar lang volgen we het wel en wee van vier start-ups.

1 Qover haalt dikke vis binnen

Bij Qover trad deze maand Nicolas Vincent in dienst. Hij wordt als vice president sales & business development verantwoordelijk voor het commerciële beleid van de verzekeringsstart-up. Hij zal contacten leggen om partnerships te sluiten en klanten binnen te halen. Ook de opstart van commerciële activiteiten in Parijs en Londen behoort tot zijn takenpakket.

De voorbije twee jaren was de 37-jarige Fransman head of channel sales bij Google België. Daarvoor werkte hij drie jaar in Londen voor PayPal. "Nicolas is een gedroomde versterking", zegt Jean-Charles Velge, co-oprichter van Qover. "Hij heeft veel expertise in b2b2c, het model van Qover. Wij hebben een aantal producten volledig ontwikkeld, die klaarstaan om naar de markt te brengen. Met de kennis en de contacten van Nicolas bij digitale spelers mikken we de komende maanden voluit op commerciële expansie."

Qover gaat ook door met de commercialisering van de reisverzekering die de makelaar Vanbreda Risk & Benefits al aanbiedt. Volgens Velge is er veel interesse: "De dekking is volledig en transparant, en het product is digitaal heel gemakkelijk te verkopen. Er zit veel potentieel in. We spreken met een breed pallet aan bedrijven, van bookingsites, digitale reisagentschappen tot luchtvaartmaatschappijen."

Velge kijkt uit naar het evenement SuperNova, dat deze week in Antwerpen plaatsvindt: "Zowat alle Belgische bedrijven uit de fintech tekenen er present. Qover kon niet ontbreken. Iedereen wil er zich tonen."

2 SettleMint heeft een groot project in Dubai

Roderik van der Veer, medeoprichter van het Leuvense SettleMint, is de tel kwijt hoe vaak hij al in het tweejarige bestaan van de Leuvense blockchainspecialist naar Dubai vloog. Sinds deze week zit hij er opnieuw voor een project met een grote operator uit de Verenigde Arabische Emiraten, die sterk staat in het Midden-Oosten. "We werken er aan een project met Etisalat, het lokale Proximus, dat we in negen weken volledig moeten voorbereiden en uitrollen. Ze hebben er met Smiles een getrouwheidsprogramma, dat in heel Dubai bruikbaar is. Wij gaan dat programma op blockchain zetten", zegt Roderik van der Veer. De blokketentechnologie maakt het mogelijk online op een veilige manier transacties tussen verschillende partijen te registreren zonder dat je nog een superviserende centrale instantie nodig hebt.

Voor sjeik Mohammed bin Rasjid Al Maktoem, de emir van Dubai, is het een beleidsprioriteit tegen 2020 zoveel mogelijk overheidsdiensten via blokketentechnologie te laten werken. Zeker in de buurt van verkiezingen is het volgens Roderik van der Veer, de CTO van SettleMint, niet realistisch te verwachten dat Belgische of Europese overheden even sterk inzetten op blokketentechnologie als het Midden-Oosten. Heel wat diensten zijn hier al goed geregeld, zelfs al zijn ze niet zo snel of goedkoop.

Blockchaintoepassingen vragen een gecoördineerde aanpak die dwars staat op electorale spelletjes. "Blockchain betekent dat je samenwerkt, dat de grootste concurrenten samen een systeem opzetten waar ze beter van worden. Bij de overheid betekent het bijvoorbeeld dat de laagste ambtenaren in de gemeente helemaal naar boven, en over alle regio's heen, samenwerken", zegt Van der Veer. "In België kun je daarom beter klein beginnen door een toepassing te vinden voor de gemeenten."

De medeoprichter van SettleMint, dat helemaal in verkoopmodus is geschakeld, geeft aan dat blokketentechnologie gemeenten ook kan helpen bij fusies. "Via blockchain kunnen twee gemeenten heel wat uitwisselen, zonder dat ze helemaal moeten fuseren."

3 Fibrichек is niet verrast door Apple

Toen Apple vorige week aankondigde dat zijn nieuwste smartwatch een elektrocardiogram kan nemen, kwam dat bij de Hasseltse start-up Fibrichек niet als een verrassing. "De aankondiging is een mijlpaal", zegt Bieke Van Gorp, co-oprichter van Fibrichек. "Er was al een accessoire van AliveCor waarmee je de activiteit van je hart kon meten met je smartphone. Nu wordt dat geïntegreerd in de AppleWatch. Het is interessant dat een techbedrijf de stap naar gezondheidszorg maakt, met de goedkeuring van de FDA."

Fibrichек maakt software die hartritmestoornissen opspoor via een smartphone. Patiënten moeten daarvoor hun vinger zestig seconden op de smartphonecamera houden. Ook de Hasseltse onderneming heeft een aanvraag bij de Amerikaanse organisatie voor voeding en medicijnen (FDA) lopen om te worden toegelaten op de Amerikaanse markt. Het probeert ook terugbetaling door het Riziv te bekomen. Toch ziet Van Gorp de introductie van zo'n cardiotoepassing bij Apple niet als een bedreiging: "Het opent de markt. Iedereen zal nu begrijpen waarom wat wij doen belangrijk is. De smartwatch is nog niet zo

wijdverspreid, maar we verwachten dat daar verandering in komt. Met een smartwatch kun je het hartritme aan de pols continu monitoren. Apple heeft 17 procent van de markt in handen, het grootste deel van de markt moet dus nog bewegen, maar de marketingmachine zet kritische stemmen in de medische wereld op het juiste spoor.”

Fibricek onderhandelt met fabrikanten van smartwatches. Voorlopig is er nog geen witte rook. Van Gorp verwacht niet dat de aankondiging van Apple dat proces zal versnellen. Ze hoopt wel dat de gesprekken met de regelgevende instanties nu makkelijker worden.

Ook het FDA-dossier van Fibricek zit in de beslissende fase. “Onze reviewperiode loopt op zijn einde. Als er nog fundamenteel voorbehoud wordt gemaakt en wij omvangrijke extra vragen moeten beantwoorden, dan dreigen we ons dossier opnieuw te moeten indienen. We verwachten dat enkele kleine aanvullingen zullen volstaan.”

Intussen blijft de start-up uit Hasselt in Europa zijn voelhorens uitsteken. Daarvoor was het grote cardiologencongres in München vorige maand belangrijk. “De respons was groot”, vertelt Van Gorp. “Vier jaar geleden was digital health nog een curiosum, nu stond het volop in de spotlights. Onze massale screening bij lezers van Het Belang van Limburg deed veel stof opwaaien. Wij kregen tijdens het congres concrete vragen van bedrijven om projecten op te zetten in Denemarken, het Verenigd Koninkrijk, Zweden en Italië.”

4 Shape wacht op witte rook

Alexandre Van Waeyenberghe van Shape is vergevorderd met de ontwikkeling van zijn intelligente weegschaal en bodyscanner. Tegelijk werkt de naar San Francisco uitgeweken Belg aan een kapitaalverhoging. Daaraan legt hij nu de laatste hand, nadat hij in het begin van de zomer een vergadermarathon hield met mogelijke investeerders. Van Waeyenberghe kan niet wachten tot de geldophaling eindelijk helemaal in kannen en kruiken is, zodat hij zich weer kan concentreren op de productontwikkeling en het team uitbouwen.

Roeland Byl - Patrick Claerhout - Benny Debruyne en Stijn Fockedeij