

# SettleMint in the press

Donderdag 04 April 2019

## Inhoud

- 1) **Liefste dagboek, Trends - 30 Aug. 2018 - Pagina 58**  
Een jaar lang volgen we het wel en wee van vier start-ups.

*Een jaar lang volgen we het wel en wee van vier start-ups.*

### 1. Qover verbeterde zijn IT

In augustus valt doorgaans weinig te beleven op commercieel gebied, en dat is bij de verzekeringsstart-up Qover niet anders. “Het ging deze maand allemaal een beetje trager dan anders”, vertelt medeoprichter Jean-Charles Velge. “We hebben van de gelegenheid gebruikgemaakt om alle operationele en IT-processen in orde te zetten en aan te scherpen, zodat we klaarstaan om er in september in te vliegen.” Na twee jaar is de IT-infrastructuur waarop de business van Qover draait volledig klaar. “We hebben de voorbije weken alles nog eens op punt gezet”, zegt Velge. “De micro-architectuur is afgewerkt. Dat geeft ons een grote flexibiliteit om nieuwe producten te ontwikkelen en nieuwe klanten te bedienen. Alle processen zijn geoptimaliseerd, zodat we bij alle mogelijke contracten de beste klantenservice kunnen garanderen.”

Velge wil niet te veel vooruitkijken, maar hij beklemtoont dat Qover klaar is om dit najaar nieuwe commerciële deals te sluiten. In juli startte de onderneming al een pilootproject met de bank ING. Ze sloot ook een samenwerking af met de Antwerpse verzekeringsmakelaar Vanbreda Risk & Benefits. “Vanaf september ligt de nadruk voor 100 procent op commerciële expansie”, besluit Velge.

### 2. SettleMint breidde zijn aanbod uit

De Leuvense start-up SettleMint maakt middleware die IT-teams in bedrijven helpt toepassingen te bouwen met blockchaintechnologie. Die technologie is geschikt om veilig transacties tussen verschillende partners online te registreren, zonder dat nog een centrale superviserende instantie zoals een bank, een notaris of een ambtenaar nodig is.

De Leuvense blokketenspecialist werd op 24 augustus twee jaar en mocht in die maand niet klagen over aandacht. Zo kondigde de netwerkbeheerder Elia een proefproject met de start-up aan. SettleMint zal als partner van Elia bekijken of blokketentechnologie kan dienen als betaalsysteem om de productie en het verbruik van hernieuwbare energie in evenwicht te houden. De databroker DAO, een platform van SettleMint waarop bedrijven gegevens kunnen uitwisselen die de sensoren in hun producten hun opleveren, werd door de marktonderzoeker Gartner uitgeroepen tot cool vendor. Dat geeft de geloofwaardigheid en bekendheid van het nieuwe platform een duw in de rug.

CEO en medeoprichter Matthew Van Niekerk vloog deze maand naar Dubai om het druk bevroegde verkoopteam te ondersteunen. Het Midden-Oosten is de regio waar het meest vraag is naar de software van SettleMint, maar volgens de ondernemer komt er ook almaar meer interesse uit Zuidoost-Azië.

Ondertussen breidde het team van SettleMint zijn aanbod uit. Het bedrijf had met onder meer EnergyMint en GovernMint al middleware gericht op de energiesector en overheden, nu komt er CertiMint bij. Dat moet het mogelijk maken notariële diensten te verwerken met blockchain, zegt Matthew Van Niekerk: “Het gaat om alles dat notarieel bekrachtigd moet worden. CertiMint opent veel mogelijkheden op dat gebied, want er zijn veel toepassingen. Bedrijven die er al gebruik van maakten, konden de API (een softwarepoort waarmee bedrijven elkaar toegang geven tot hun softwaresystemen, nvdr) in twee uur integreren in hun systeem.”

### 3. Fibrichек wacht op een antwoord

De maand augustus betekende voor Fibrichек de eindsprint in het FDA-dossier. Zo'n dossier is een essentiële stap in het proces om als medische toepassing in de Verenigde Staten toegelaten te worden. Eerder dit jaar kreeg de start-up uit Hasselt van het Amerikaanse agentschap vragen om verdere toelichting bij het ingediende dossier over de Fibrichек-app om voorkamerfibrilatie op te sporen. Die vragen zijn beantwoord en doorgestuurd naar het FDA. Tegen eind oktober verwacht operationeel directeur Bieke Van Gorp een antwoord.

Augustus stond voorts in het teken van de jongste kapitaalsronde. Die is opgevat als een converteerbare obligatie. Het eerste deel van 1,5 miljoen is deze maand volgestort door de bestaande aandeelhouders. “We hopen in september nog eens 1 miljoen euro op te halen bij nieuwe aandeelhouders”, zegt Van Gorp. “Omdat we met onze app in de toekomst ook meer rechtstreeks op de individuele gebruiker willen mikken, zoeken we vooral aandeelhouders die expertise hebben in b2c (business to consumer, nvdr).”

Eind augustus gaf Fibrichек op het belangrijke congres van de European Society of Cardiology in München een presentatie in het prestigieuze deel voor wetenschappelijke doorbraken. “Dat is voor een kleine start-up toch wel een unieke kans”, zegt Van Gorp. “Het toont nog maar eens het belang aan dat de medische wereld hecht aan het vroegtijdig opsporen van chronische ziekten.”

Tot slot wist de Limburgse appbouwer afgelopen maand zijn team te versterken met twee datawetenschappers. Er werken nu vijftien mensen bij Fibrichck. Van Gorp: "Datawetenschappers zijn gespecialiseerd in artificiële intelligentie. Zij nemen ons algoritme onder de loep. Het zijn niet de makkelijkste profielen om te vinden en daarom zijn we blij dat we in een maand ons team van dataspecialisten konden verdubbelen."

#### 4. Shape kan geruster ademen

Alexandre Wayenberg, de CEO van Shape, kan wat geruster ademen. De ontwikkelaar van een geavanceerde weegschaal en bodyscanner ziet de onderhandelingen over de kapitaalverhoging goed vorderen. "De hectische periode van dagen vol meetings met investeerders is achter de rug. Met een geïnteresseerde kandidaat zijn we nu de term sheet aan het bespreken. Dat legt al grotendeels de belangrijke criteria van de definitieve overeenkomst vast. We hadden elders meer kunnen ophalen, maar bij die potentiële investeerder zit een van de senior partners mee aan tafel. Hij heeft een enorm netwerk en zou ook in onze raad van bestuur komen. Dat is een enorme meerwaarde. Als we tot een akkoord komen, moet ook nog een uitgebreider boekenonderzoek gebeuren. Dus het kan wel nog even duren. Gelukkig kan ik me weer meer toeleggen op de productontwikkeling. De tests met een veel betere camera verlopen goed. Ik denk dat we nog een week of zo nodig hebben. Daarnaast ben ik bezig het met uitbouwen van het team. We bereiden een vijftiental vacatures voor. Intussen hebben we onze stagiaire kunnen aanwerven, nu ze haar studie heeft afgemaakt. Ze is de drijvende kracht achter onze podcast 20 Minutes Fitness , die intussen 500.000 keer gedownload is. Dat is een ongelooflijk succes, prima om bekendheid te verwerven."

Roeland Byl - Patrick Claerhout - Benny Debruyne en Stijn Fockedeey